

# *News Release*

2004 年 12 月 9 日

## オークション形式 e-ビジネスの本格展開について

サンアロマー株式会社

サンアロマー株式会社（本社：東京都品川区、社長：グレッグ・トウス）は、新しい販売チャネルの 1 つとして、一部種別のポリプロピレン（PP）樹脂のオークション形式による販売を本格的に開始いたします。

当社は、本年 1 月から親会社バセル社のウェブサイトを利用したオークション形式による、当社都合で仕様・規格を設定した PP 樹脂の販売を試験的に導入いたしました。このオークションのシステムは、バセル社が運営する「バセル・マーケットプレース」を利用するもので、当社が「バセル・マーケットプレース」上に PP 樹脂の種別、ロット等を提示し、このオークションの取引条件に同意した会員企業（本年 10 月末現在 8 社）から入札を募り、最も有利な条件で応札した会員企業が、落札者として製品購入権を得るというものです（取引の流れは別紙を参照）。なお、オークションの対象となる PP 樹脂は、当社が通常販売している PP 樹脂とは仕様・規格が異なるものであり、通常販売品とは異なる市場をターゲットとして異なるサービス展開を行うこととしております。

このオークションを介した取引は大きなトラブルもなく順調に拡大し、当社では現在、月 3 回のオークションを円滑に運営しております。この取引により、当社はオークションの対象となる PP 樹脂について、大幅な（滞留）在庫日数の削減並びに在庫管理業務及び営業業務の効率化を実現することができました。また、入札者からも公正かつ公平な競争によるビジネスチャンスが拡大したとの高い評価を受けております。

当社は、今後とも、更に新しいマーケットプレースの検討や B to B などの e-ビジネスを積極的に展開して参ります。

以上

### 【本件に関するお問い合わせ先】

サンアロマー株式会社企画管理部 若沢、谷口  
(電話) 03-5781-5608

(別紙) オークション形式による e-ビジネスの流れ

